

AÉREO • Las cuatro instituciones que se forman el Comité de Desarrollo de Rutas Aéreas renuevan el convenio de la alianza

El CDRA se fija como objetivo lograr vuelos desde el Prat a Tokio, Delhi, Bangkok y México

DP BARCELONA

El Comité de Desarrollo de Rutas Aéreas (CDRA) del Aeropuerto de Barcelona trabajará a lo largo de 2019 para lograr vuelos directos desde El Prat con cuatro destinos de Asia y América que se consideran clave: Tokio, Delhi, Bangkok y México.

Este es uno de los objetivos que se ha fijado para el año próximo el CDRA, instrumento destinado a mejorar las conexiones intercontinentales del Aeropuerto de Barcelona integrado por cuatro instituciones –AENA, Ayuntamiento de Barcelona, Cámara de Comercio y Generalitat de Catalunya– que acaban de renovar por cuatro años más el convenio de la entidad, después de 13 años de haberse creado.

Estas cuatro instituciones cierran una etapa donde se ha logrado pasar de 17 destinos intercontinentales en el año 2005 hasta los 45 actuales y se ha multiplicado por ocho el volumen de pasajeros directos intercontinentales. La clave del éxito del trabajo realizado por el CDRA es “sobre todo la buena coordinación entre instituciones y la funcionalidad de ventana única para atraer compañías aéreas. En este sentido, estos resultados consolidan



Xavier Carbonell, director gerente de la Cámara de Comercio de Barcelona; Sonia Corrochano, directora del Aeropuerto de Barcelona; Miquel Valls, presidente de la Cámara; Isidre Gavin, secretario de Infraestructuras y Movilidad de la Generalitat de Catalunya y presidente del CDRA; Mario Rubert, director de Promoción económica internacional del ayuntamiento de Barcelona, y Pere Padrosa, director general de Transportes de la Generalitat.

el modelo del CDRA como referente de cooperación entre diversas instituciones y referente europeo”, aseguraron ayer los integrantes de este comité tras la renovación del acuerdo.

Además de lograr rutas aéreas directas con destinos que se consideran estratégicos, otros de los objetivos del Plan Estratégico 2018-2019 del CDRA son

“fidelizar y hacer crecer en frecuencias las compañías que operan vuelos intercontinentales”, promocionar la carga aérea y el sector de servicios del transporte aéreo y de viaje, entre otros.

Sobre carga aérea, ésta “se ha convertido en un fenómeno importante y clave para muchos sectores industriales exportadores de Catalunya, como el sector

farmacéutico-químico, el de manufacturas eléctricas y automoción, el alimentario y, por supuesto, el textil que es el de mayor volumen de carga aérea. Con todo esto, Barcelona se ha posicionado entre los 20 aeropuertos más grandes de Europa en carga”, asegura el CDRA.

Respecto al nuevo objetivo de promocionar el sector de servi-

cios del transporte aéreo y de viaje, el CDRA cree que “este sector puede aportar valor al modelo aeroportuario de futuro y fidelizar aún más las compañías aéreas. Según el Plan Estratégico 2018-2019 del CDRA, más de 125.000 personas trabajan vinculadas de alguna manera al aeropuerto y al tráfico aéreo”.

Por otro lado, el CDRA considera especialmente valioso que compañías, como Norwegian y Level establezcan su base de operaciones de larga distancia en Barcelona y creen oficinas y puestos de trabajo con alto valor añadido. “Este hecho es clave porque permite hacer crecer las rutas de largo radio mucho más rápidamente y aportando más valor al modelo aeroportuario. Este es el fenómeno de Low Cost Long Haul, donde Barcelona se posiciona con fuerza”.

Entre las novedades para el año próximo, el CDRA destaca que Level estrenará ruta a Santiago de Chile para la temporada de verano y también a Nueva York (JFK). West Jet comenzará a volar a Toronto. Y hay que destacar la gran apuesta de Etihad, que ha empezado a volar en noviembre de 2018 y que convertirá su vuelo en diario a partir de verano.

LOGÍSTICA • En total, suma 40.312,18 metros Kuehne+Nagel alquila 15.325 metros cuadrados en la ZAL

DP BARCELONA

Kuehne+Nagel ha sumado 15.325 metros cuadrados nuevos a sus instalaciones en la Zona de Actividades Logísticas (ZAL) de Barcelona, con lo que el operador logístico alcanza en estos momentos un total de 40.312,18 metros cuadrados en esta área logística gestionada por Cilsa. Kuehne+Nagel ha firmado recientemente con Cilsa el alquiler de dos módulos de naves multi-cliente y una nave mono-cliente (2.998 metros cuadrados en la ZAL Port Barcelona y 1.808 metros cuadrados, por un lado, y 10.519,18 por otro, en la ZAL Port -Prat).

Miguel Ambielle, director general de Kuehne & Nagel España, Portugal y Malta, se ha mostrado “muy satisfecho y motivado con el crecimiento de la organización en España y con la ampliación de

nuestras actividades en la ZAL del Puerto de Barcelona, que subraya una clara apuesta de expansión de nuestra infraestructura logística en el mercado español, diversificación de servicios y soluciones logísticas orientadas al cliente”.

Alfonso Martínez, director general de Cilsa, ha precisado por su parte que “este tipo de acuerdos son fruto del trabajo de fidelización que realizamos con nuestros clientes, acompañándoles según sus necesidades y ofreciéndoles soluciones flexibles y eficientes que les permiten acometer nuevos proyectos de inversión minimizando su riesgo operativo”. Martínez destaca que “Kuehne+Nagel mueve más de 4,5 millones de TEUs anuales de tráfico marítimo a nivel mundial, por lo que esta operación se adecua al 100% a la razón de ser de la ZAL Port”.

FERROVIARIO • El clúster pone en marcha un sistema de cuotas “interesantes”

Railgrup establece incentivos para captar a las startups del sector

DP BARCELONA

Con el fin de incorporar a las startups del sector ferroviario, el clúster Railgrup ha incorporado un innovador sistema de cuotas “interesantes” para este colectivo. El presidente de Railgrup, Enric Ticó, explica que “hemos querido facilitar a los colectivos más renovadores de nuestro sector la entrada estableciendo unas condiciones económicas muy interesantes para las startups”. El objetivo es “que estas iniciativas innovadoras tengan cabida en el clúster y así favorecer el intercambio de conocimientos entre las empresas ya consolidadas, multinacionales más importantes del sector, las pymes más innovadoras y las crecientes startups”.

Durante este año, Railgrup ha incorporado a 14 nuevas com-



Enric Ticó, presidente de Railgrup. Foto DP.

pañías: Greenflex, Connecting-brains, Puerto de Barcelona, TÜV Sud, Cimalsa, CIC Consulting, Tempel Group, Segula Technologies, Composites ATE, CYLUS, TmZ, Trafag Sensors Control, Rail Equip y World Sensing.

El clúster ha estado muy acti-

vo en la organización de sesiones de trabajo, presentaciones técnicas y otras actividades similares, sumando un total de 84 eventos en los que han participado más de 4.920 personas.

En 2019 impulsará la celebración del cuarto encuentro estatal Quo Vadis Mercancías, el tercer encuentro Diálogos de Movilidad y una jornada de I+D+i sobre ciberseguridad y movilidad, entre otras, y promoverá más de 10 proyectos internacionales. También participará en distintos salones internacionales.

Este año, Railgrup también auspició el primer proyecto shift 2 rail conseguido por empresas del clúster (Eurecat y Sener) y participó en las reuniones “Brokerage Event” organizadas recientemente en Estrasburgo para conseguir nuevos proyectos.